Projectes Startup en Bioeconomia

Identifica, dissenya i implementa noves línies de negoci

Aprèn a liderar i posar en marxa projectes en bioeconomia



Sole MED
Interreg Euro-MED
Co-funded by the European Union
PARC AGROBIOTECH LLEIDA
LA PAERIA
Ajuntament de Lleida

1. Presentació del programa

Els nous productes biobasats s'obtenen mitjançant projectes de bioeconomia circular orientats al mercat, escalables i sostenibles.

Aquest programa intensiu fusiona el disseny de projectes de bioeconomia amb les metodologies de llançament d'empreses d'alt creixement:

Lean Startup *Customer Discovery* *Financial Planning*

Al llarg de l'itinerari, treballaràs en l'**acceleració de projectes o idees de negoci, des del concepte inicial fins a un model validat** i llest per captar inversió o per a la seva introducció al mercat com a startup corporativa.

2. ¿A qui va dirigit?

- **Emprenedors del sector Bio**

  Fundadors o promotors de startups en fases inicials que necessiten validar el model de negoci, mitigar riscos i captar finançament.

- **Directius i tecnòlegs d'empreses (Intraemprenedors)**

  La indústria agroalimentària, forestal i de processament de matèries primeres biobasades necessita identificar i liderar *noves línies* de negoci que puguin evolucionar de forma àgil com a startups corporatives per gestionar el risc i minimitzar el temps d'implantació al mercat.

- **Joves talents (Universitaris i Cicles Formatius)**

  Perfils tècnics, científics o de gestió que busquen millorar les seves competències clau per llançar nous productes i serveis que es puguin convertir en una startup.

3. ¿Què aprendràs?

Aquest programa t'ajudarà a millorar la visió i capacitat de gestió dels projectes de l'empresa aprenent **competències professionals clau**:

Orientació a mercat i client

Identificar problemes, conduir entrevistes de *Customer Discovery* i dissenyar propostes de valor comercials

Gestió àgil i Metodologia Startup (*Lean skills*)

Conèixer eines per avaluar, pivotar i comunicar models de negoci escalables.

Evaluació de viabilitat tècnic-econòmica

Determinar la viabilitat i sostenibilitat (TEA/ LCA) en paral·lel a la programació financera.

Comunicació estratègica i Captació de capital

Tècniques de Pitching per defensar projectes sostenibles davant de comitès directius, inversors de capital risc o fons de finançament verd.

4. Calendari i horaris

- Dates: del **30/10/2026 al 26/02/2027.**
- **Format híbrid:** formació ***on line* en directe** (amb opció d'assistència presencial i interacció a l'**Agroliving Lab del Parc Agrobiotech**), combinada amb kick-off inicial, 3 visites a empreses biobasades i un **Demo Day** final.
- Horari a triar en formalitzar la inscripció:

Entre setmana
Dimarts i dijous de 15:30 a 17:30 h.

Executive
Divendres de 15:30 a 19:30 h.

Notes: Les sessions que coincideixin amb dies festius es traslladaran al dia lectiu posterior. Les visites a 3 empreses biobasades tindran una durada aproximada de 4 hores (dates definitives segons disponibilitat). La sessió de presentacions Pitch finals (Demo Day) es celebrarà el **divendres 26/02/2027**.

5. Metodologia i calendari

L'itinerari combina píndoles formatives, dinàmiques d'aula invertida (*flipped classroom*), visites a empreses i mentories individualitzades.

La durada és de **4 hores setmanals** durant **16 setmanes** distribuïdes en quatre mòduls formatius:

Mòdul 1

Aspectes clau i oportunitats als projectes de bioeconomia circular.

Mòdul 2

Desenvolupaments tecnològics, escalat i visites a empreses biobasades.

Mòdul 3

Models de negoci, avaluació i programació financera.

Mòdul 4

Llançament de projectes empresarials: disseny orientat a mercat, pitch, formació complementària i Demo Day.

Els continguts per setmanes es distribueixen segons el calendari en la pàgina següent:

ESTRUCTURA DE LES SESSIONS I CALENDARI

ACTIVITAT	FORMAT	HORES	HORARI 1		HORARI 2
			Dimarts 15:30-17:30 h	Dijous 15:30-17:30 h	Divendres 15:30-19:30 h
Mòdul 1: Aspectes clau i oportunitats en els projectes de bioeconomia circular					
Llançament del programa: kick-off meeting.	Presencial	2		30/10/2026	
Resolució de problemes. Creació de projectes.	Online	2		5/11/2026	6/11/2026
Economia circular i bioeconomia: productes biobasats i desenvolupament tecnològic.	Online	2	10/11/2026		13/11/2026
Customer discovery + Entrevistes a clients + Salts de fe.	Online	2		12/11/2026	
És el meu producte o servei "desitjable, factible i viable"? Introducció als models de negoci.	Online	2	17/11/2026		20/11/2026
Classe invertida: proposta de model de negoci dels participants v1.	Online	2		19/11/2026	
Mòdul 2: Desenvolupaments tecnològics, escalat i visites a empreses biobasades					
Cas d'estudi 1: visita a una indústria biobasada.	Presencial	3		24/11/2026 - 27/11/2026	
Projectes biobasats: novel foods, biofertilitzants, biomaterials, aplicacions i corrents secundàries.	Online	2	1/12/2026		4/12/2026
Plantes de processat de subproductes i corrents secundàries: plantes pilot industrials i biorefineries.	Online	2		3/12/2026	
Cas d'estudi 2: visita a una indústria biobasada.	Presencial	4		07/12/2026 - 11/12/2026	
Desenvolupament de processos biobasats: proves industrials, modelització i escalat industrial.	Online	2	15/12/2026		18/12/2026
Classe invertida: model de negoci actualitzat dels participants v2.	Online	2		17/12/2026	
Cas d'estudi 3: visita a una indústria biobasada.	Presencial	4		21/12/2026 - 25/12/2026	
Sessió de preguntes i respostes.	Online	3		8/1/2027	
Mòdul 3: Models de negoci, avaluació i programació financera					
Classe invertida: resolució de problemes v2.	Online	2	12/1/2027		15/1/2027
Classe invertida: disseny de projectes.	Online	2		14/1/2027	
Classe invertida: model de negoci actualitzat dels participants v3. Grup 1	Online	2	19/1/2027		22/1/2027
Classe invertida: model de negoci actualitzat dels participants v3. Grup 2	Online	2		21/1/2027	
Planificació financera: treballa en el pla financer del teu projecte.	Online	2	26/1/2027		29/1/2027
Avaluació Tècnic-Econòmica (TEA) i Anàlisi de Cicle de Vida (LCA) del teu projecte.	Online	2		28/1/2027	
Mòdul 4: Llançament de projectes empresarials: disseny orientat a mercat, programes de suport, pitch i Demo Day					
Dimensió del mercat / competidors.	Online	2	2/2/2027		5/2/2027
Finançament de projectes de bioeconomia d'alt creixement. Programes de suport a startups.	Online	2		4/2/2027	
Classe invertida: Entrevistes amb clients + Disseny del projecte + Decisió de seguir endavant o no. Grup 1.	Online	2	9/2/2027		12/2/2027
Classe invertida: Entrevistes amb clients + Disseny del projecte + Decisió de seguir endavant o no. Grup 2.	Online	2		11/2/2027	
Preparació de la presentació final: guió / storytelling + Customer discovery i decisió GO / NO GO.	Online	2	16/2/2027		19/2/2027
Classe invertida: Sessió de feedback del pitch.	Online	2		18/2/2027	
Demo Day: Pitch de les startup en bioeconomia de cada participant. **Premi a la startup guanyadora**.	Presencial	4		26/2/2027	

6. Professors

El curs s'impartirà per professionals d'àmplia trajectòria en l'àmbit de la bioeconomia, la posada en marxa de projectes d'alt creixement, així com per responsables d'indústries biobasades.

Javier de la Ossa Falero
Compta amb 25 anys d'experiència en la formació d'emprenedors d'alt creixement. Ha dirigit diversos programes d'acceleració. Fundador de la startup Sadako Technologies i de la gestora de capital risc Draper B1. A més, és expert en Corporate Entrepreneurship i Formació d'Inversors.

Antonio Cruz Bañeres
Compta amb més de 25 anys d'experiència en disseny i direcció de projectes de bioeconomia circular. Co-dissenyador i Project Manager de la construcció i posada en marxa de la primera Bio-refineria agroindustrial europea multi matèria primera i multi producte amb residu zero. És a més expert en Project Assessment.

Alex Segura Planas i **Carlos Conde Escalza**
DAPIBUS: https://dapibus.eco

Ignasi Salaet Madorran i **Anna Calvet López**
FERTINAGRO BIOTECH: https://www.fertinagro.es

Oriol Aldomà Pubill i **Marc Ibós Balcells**
TALKUALFOODS: https://www.talkualfoods.com

JAVIER DE LA OSSA



ANTONIO CRUZ



DAPIBUS





FERTINAGRO BIOTECH





TALKUALFOODS





7. Inscripcions i admissió

- **Curs gratuït amb places limitades.**

- **Formulari d'inscripció - Google Forms**

- **Admissió**

  Mitjançant valoració del CV i motivació dels candidats.

- **Prioritat joves talents**

  El curs compta amb el finançament del programa Interreg Euro-MED de la Unió Europea, per la qual cosa les persones menors de 30 anys tindran preferència en el procés de selecció.

- **Acreditació professional**

  L'Ajuntament de Lleida emetrà un Diploma de participació amb aprofitament als que assisteixin a un mínim del 80% de les sessions.

- **Premi internacional al Millor Projecte**

  La startup o projecte guanyador del Demo Day serà convidat a participar de forma presencial al *Demo Day Internacional del Projecte Sole MED* (Programa Interreg Euro-MED de la Unió Europea) a ***Ferrara (Itàlia)***.

Projectes Startup en Bioeconomia

Identifica, dissenya i implementa noves línies de negoci

Sole MED

Interreg Euro-MED

Co-funded by the European Union

PARC AGROBIOTECH LLEIDA

LA PAERIA

Ajuntament de Lleida

Amb la col·laboració de:

PARC AGROBIOTECH LLEIDA

Universitat de Lleida

Cambra Lleida 'doing business'

eurecat Centre Tecnològic de Catalunya

Diputació de Lleida La força dels municipis

agrotecnio

LEITAT managing technologies

IRB Lleida Institut de Recerca Biomèdica

Enginyers agrònoms de Catalunya L'enginyeria que alimenta el món

Texfor Confederación Industria Textil